金融

営業店の経験生かし よろこばれる商品づくりを

株式会社 宮崎銀行

http://www.miyagin.co.jp/

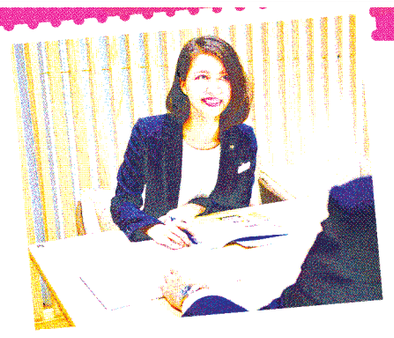
宮崎市橘通東4丁目3番5号

わが社のここがポイント!

- 地域と共に未来を描く
- 宮崎から世界へ向けて仕事ができる
- 理系人財積極採用中

● 設立：1932年8月2日　● 売上高：484億円
● 従業員数：社員1,436人（2018年3月現在）

営業統括部　河野 紗彩
宮崎市出身。熊本大学教育学部卒業。2012年宮崎銀行に入行。橘通支店、都城鷹尾支店を経て、2018年8月から営業統括部勤務。



「就職は宮崎で」と決めて大学は県外へ出ました。熊本での大学生活も、とても充実していましたが、やっぱり宮崎が好きでした。「住み心地が良くて、親や友人もいる故郷で就職したい」と宮崎に戻ってきました。

企業理念は地域貢献

仕事をするには私生活も充実させなければなりません。そのため「土、日曜日が休み」「知名度があり、宮崎に根差している」「結婚後も働けるなど福利厚生面の充実した企業」が仕事探しの大きな条件でした。

その条件に一番合っている、と思えたのが宮崎銀行です。地域のために貢献するという企業理念にも感銘し、この会社で仕事をしたいと思いました。

お客さま、営業店の「声」活かす

2つの営業店勤務を経て、現在は営業統括部に所属しています。商品企画のほか営業店の実績や手数料の集計、チラシ、CM作りなどをしています。

現部署での仕事はまだ短いですが、これまで営業店勤務で培ってきたことを活かしての商品企画などをしていきたいと思っています。

「こういう商品があったら役立つ」「こういうシステムがあったら便利」というお客さまの声、「こういう内部の制度があったら良い」という営業店の声など、営業店を経験したからこそ得た生の意見を形にして、お客さまも行員も、より良く暮らすこと、仕事ができるための改革をしたいと思っています。それが銀行の発展につながれば、うれしいです。

全国規模の仕事やりがい

上司や先輩、後輩みんな仲が良く、とてもいいつながりの中、仕事ができるので、仕事もプライベートも充実しています。家族も友人もいる大好きな宮崎の役に立てる仕事をしていきたいと思うと、自然と力も湧いてきますね。

頑張る姿を見てくれている人がいる、応援してくれる人がいることはとても心強いし励みになっています。大好きな宮崎を元気にする仕事を銀行から発信していきたいと思います。

IT・通信

知識や経験を積み重ねて お客様や会社に役立つ職業人に

宮崎ケーブルテレビ株式会社

http://miyazaki-catv.ne.jp/

宮崎市祇園2丁目119

わが社のここがポイント!

- 多チャンネル放送も光インターネット通信も！宮崎の情報通信サービスの先頭に立つ会社です
- ずっと大好きな宮崎で、地域の皆様の笑顔のために働くことができます
- 地域の皆様に支えられて開局22年 年々売上高はのびています

● 設立：1989年7月14日
● 売上高：49億6,000万円（2018年3月期）
● 従業員数：101人（2018年12月現在）

技術課　中尾 友和
1990年生まれ。長崎県出身。宮崎大学工学部情報システム工学科を卒業し、2013年4月に入社。営業を担当し高鍋町のエリア拡大業務に携わる。14年1月から現職。

長崎県出身ですが、就職活動をする中、4年間過ごした宮崎が一番住みやすく、働きやすいと感じるようになりました。暖かいのも魅力でした。宮崎ケーブルテレビを志望した理由は、地域に密着してインターネットやパソコン、テレビの事業を手掛けているのが面白そうだなと思ったからです。総合職なので、いろいろな部署に挑戦してみたいという気持ちもありました。現在は会社の心臓部・機械室の保守やメンテナンス、屋外ケーブルの保守、メンテナンスを担当しています。入社当初は営業に配属され、技術は全くのゼロからのスタートでしたが、何とかやれています。

情報収集し新サービス

導入前の新サービスを最初に検証できるのが、特に楽しいですね。最近は4K放送導入に携わりました。他部署と比べると出張も多く、新しい機械やシステムの展示会に行って勉強させてもらっています。新サービスを導入する前の情報収集も大切な仕事だと思います。職場では、いろいろな部署の人と話します。技術は、お客さまから直接話を聞く機会が少ないので、社内のイベントに参加して他部署の同僚から話を聞くようにしています。元々部署に関係なく、社員同士の仲が良いので、居心地いい雰囲気です。

働きやすい環境充実

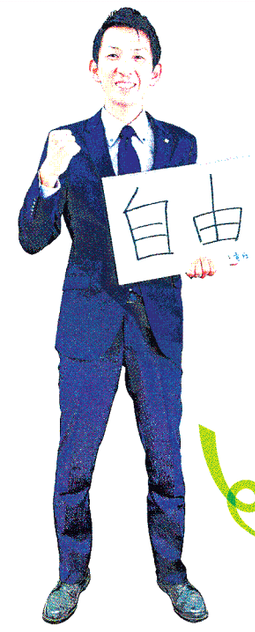
福利厚生については、長い休暇を年に2回取れますし、最近では男性の同僚が育児で1カ月の休暇を取りました。時代に合った働きやすい環境づくりをしている会社です。

知識と経験を生かしたい

現在の部署は、新しいサービスに触れる機会が多いので、知識や経験を生かして、お客さまはもちろん、他の部署にも役立つシステムを作ってみたいです。みんながより楽に効率よく仕事ができる手助けをできるようになりたいですね。宮崎で就職して良かったことの一つに自然豊かなことが挙げられます。元々スポーツが好きで水泳やサッカー、野球などいろいろしています。自然が身近にあるので、休日は釣りやゴルフなどでリフレッシュしています。

製造

自由度高い社風 感動できる「モノづくり」



株式会社宮崎南印刷

http://minami-p.co.jp

宮崎市大字田吉350-1

わが社のここがポイント!

- ヒューマンマインドが創る豊かな未来。印刷会社からソリューションプロバイダーへ
- 宮崎から全国へ！全国26都道府県に拡がる印刷会社のネットワークJapan-ebooks
- 創刊から27年。発行部数12万800部を誇る宅配生活情報誌 月刊Palm's

● 設立：1966年8月30日
● 売上高：13億円（2018年8月期）
● 従業員数：社員94人、パート1人（2018年7月現在）

営業部　高橋 勝
1981年生まれ。宮城県石巻市出身。東洋大学文学部卒業。東京でデザイン系の企業で働いた後、2010年南印刷に入社。営業部の課長として印刷物、Web、動画の受注のほか企画なども担当。

大学卒業後は、東京でディスプレイやパッケージのデザインをしていました。子どもが生まれ、子育てしやすい環境を求めて妻の実家の宮崎にIターンを決意。東京でUIJターン希望者対象の就職説明会があり、南印刷を知りました。これまでの知識が印刷業でも活かせるのではと思い、ぜひ働きたい！と思ったのが就職を決めた理由です。

企画から携わり「カタチ」に

現在は営業を担当しています。売り上げを上げることが一番ですが、企画から携わることも大事にしています。自分たちがしていることは「モノづくり」。白紙の状態から、お客さまやデザイナーと一緒に作り上げて「カタチ」になります。

完成したときの達成感や、お客さまに喜んでもらえたときの充実感を味わうことができるのが大きな魅力。いろんな業種のお客さまがいるので仕事の幅も広がって、とても楽しいです。

信頼を守りチームで相談

創業以来50年以上にわたって築き上げてきた信頼を守りつつ、やりたいことをやらせてくれる自由度が高い社風に加え、個人ではなくチームで動いているので、何かあったときでも一人で背負わずに相談しながら進めることができます。若い人が入社しても働きやすい会社ではないかと思います。

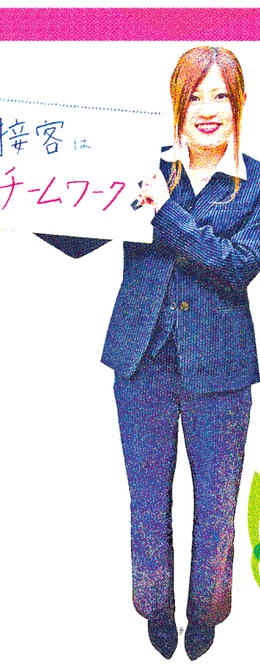
経験活かし、宮崎から発信

宮崎で働くことにデメリットを感じることはありません。県内企業だけでなく東京にある企業の仕事もしますし、東京のデザイン会社にコンペで勝つこともあります。「宮崎ではできないでしょう」とは言われたくないですし、それが仕事のモチベーションを上げるきっかけにもなっています。〝東京だから〟とか〝宮崎だから〟という小さな括りに囚われずに仕事をしています。ただ、県外での経験は宮崎では大きな武器になるため、Uターンやーターンを考えている人にはそれまでの経験をフルに活かして宮崎から発信していこうという気概を持って来ていただきたいですね。

この仕事が好きなので、ずっと続けていきたいです。時代が目まぐるしく変化しているので、状況に柔軟に対応したいと考えています。そのため、日頃からいろいろなものに興味を持つことを心掛けています。

建設・住宅・不動産

何でも応えられる ハウスアドバイザーに



株式会社 宮崎南不動産 アパマンショップ

http://www.52-0622.jp/

宮崎市大淀3丁目5－6

わが社のここがポイント!

- 宮崎が大好きなスタッフが集う会社
- ワークライフバランスを考えた勤務体制がある会社
- アットホームな会社

● 設立：1976年8月　● 売上高：4億円
● 従業員数：社員23人、パート・嘱託7人（2017年10月現在）

本店賃貸営業部　伊東 麻衣
1997年生まれ。宮崎市出身。大原簿記公務員専門学校を卒業し、2016年4月に入社。本店の賃貸営業部に配属され、アパートやマンションなどの賃貸物件の紹介や契約などに携わっている。

生まれ育った宮崎が好きです。地元には友人もいるので、これまでの環境を変えずに働ける地元での就職を選びました。

会社との出会いは、学生時代に友人と参加した就職フェアです。社長がとても親しみやすく、緊張せずに話せたことが、会社に興味を持つ、きっかけになりました。

物件紹介や入居サポート

賃貸営業部で来店されたお客様にアパートやマンションなどの賃貸物件を紹介しています。入居が決まれば、契約書を作成し、清掃の手配や物件に不具合がないか最終的に確認するなどの入居サポートも行います。

学生時代のアルバイトは接客業が多かったのですが、営業の現場も接客業と通じるものを感じます。特に「伊東さんが担当で良かった」とお客様に声を掛けてもらった時は、この仕事をやっていてよかった、と思う瞬間です。

資格取得　会社が支援

営業は、一人一人の責任感が求められる仕事だと思いますが、職場はチームとしての協力体制があるので、初めての繁忙期も先輩方のサポートのおかげで乗り切れました。相談しやすい雰囲気ですし、幅広い年代の方がいるので、昼食時の会話も楽しいですよ。

会社の良い所は、休みがしっかりとれることと、勤務時間が2パターンあることです。午前8時半から午後5時、午前10時半から午後7時までです。早く終わる時は、帰りに病院や買い物へ行けますし、遅く始まる時は、用事を済ませることもできます。また、資格を取る際は、初回の受験費用を会社が負担してくれる制度があり、助かっています。

さまざまな知識習得

今後は、リピーターのお客様を増やし、担当者として選んでもらえるような職業人になりたいです。そのためには、税金や建物のことなど、さまざまな知識を身に付けて、家のことなら何でも応えられるハウスアドバイザーを目指します。

休日は、宮崎のグルメめぐりをしています。最近、ゴルフを始めたので、ゆったりゴルフコースを回って美味しい食事をするなど宮崎ならではの休日を楽しんでいます。

IT・通信

大企業のマーケティング活動を 宮崎から発信

REGAIN GROUP 株式会社

https://www.regain-group.com

本社　東京都港区芝公園1-1-1
住友不動産御成門タワー9F
宮崎マーケティングセンター
宮崎市橘通東4-8-1 カリーノ宮崎8F

わが社のここがポイント!

- 設立11年目、従業員数612名、国内外6拠点を保有する、ITを駆使した営業コンサルティング会社です
- 多様性を目指し、テレワークやどこでも管理職制度など、一人一人の働き方を尊重しています
- 宮崎マーケティングセンターの平均年齢20代！社員のチャレンジ精神を大切にし、チャンスは皆平等にある会社です

● 設立：2008年12月16日　● 売上高：24.5億円（2018年6月期）
● 従業員数：社員612人（2019年1月現在）＊出向・契約社員含む

宮崎マーケティングベース アソシエイトコンサルタント　コンサルユニット　長友 彩香
1986年生まれ。宮崎市出身。都留文科大学文学部卒業。2017年にREGAIN GROUPに入社。グループ企業"ShowTalk"に所属。コンサルタント業務のほか、人材育成や採用業務なども担当する。

宮崎は、人や気候が暖かく、生まれ育ったこの宮崎が一番住みやすいと感じています。友達も多い環境が自分に向いていると思い、宮崎に帰ってきました。

宮崎マーケティングセンターにはREGAIN GROUPとグループ企業5社が入っています。

宮崎で大手企業のマーケティング支援

ウェブサイト経由で寄せられるユーザーからの問い合わせにチャットで対応する「ShowTalk株式会社」に所属しています。通信・通販業界のクライアントが多く、申込数や解決率などをまとめて報告しています。採用面接や人材育成にも挑戦しています。宮崎でIT企業のコンサルタントや分析・集計の仕事に挑戦できることは珍しく、魅力的に思ったのが入社のきっかけです。

宮崎にいながら、大手企業のマーケティング支援に携われることや、年齢・性別に関係なく新しいことへ挑戦させてくれる会社なので、キャリアアップが図れ、自分の成長に繋がります。規模拡大中のため、一緒にセンターを築きあげているやりがいも感じています。

おしゃれで快適なオフィス

会社が働きやすい環境づくりを重視していることもあり、オフィスはとてもおしゃれ。ソファやスタンドテーブルもあり、基本的にどこで仕事してもOKです。服装も自由なので、ハロウィンには仮装して出勤したりする人もいます。所属会社の社長と距離が近いので、なんでも相談でき、自分たちのアイデアや意見がすぐに反映される点はすごいと思います。勤務時間は希望を優先してシフトを組んでもらえ、残業もあまりありません。休みも取りやすく、働きやすいですね。

平均年齢28歳　若い人が活躍

センターでは現在154人が働き、平均年齢は28歳と若い人が活躍しています。業務好調につきフロア増床が決まっているため、多くの社員を育成できる体制を作っていかなければと考えています。これから入社してくる人たちと積極的にコミュニケーションをとって、お姉さんお兄さんに聞く感覚で頼ってもらいたいです。そして「新しい〝e-gyo〟のかたち」を宮崎から世界に発信していきます。

ONOFFをつけて仕事に取り組むためにも休日は同僚とカフェ巡りをしたり、一人旅でリフレッシュしています。